

Wir bei Lincoln Electric halten Ehrlichkeit und Integrität bei der Führung unserer Geschäfte für unabdingbar und respektieren die Gesetze und Vorschriften der Länder, in denen wir tätig sind. Wir sind bestrebt, Geschäftspartner auszuwählen, die unsere Werte teilen. In diesem Verhaltenskodex für Vertriebspartner sind unsere Erwartungen an die Geschäftspraktiken unserer Distributoren, Vertreter, Integratoren und Wiederverkäufer dargelegt. Die in diesem Kodex genannten Erwartungen beeinflussen als wesentliche Faktoren unsere Entscheidung darüber, ob wir eine Geschäftsbeziehung eingehen oder weiterführen. Die Erwartungen in diesem Kodex ersetzen keine konkreten vertraglichen Vereinbarungen, sondern dieser Kodex soll konkrete vertragliche Vereinbarungen ergänzen.

BESTECHUNG UND KORRUPTION

Bestechungsgelder, Rückvergütungen und ähnliche Zahlungen sind verboten. Vertriebspartner dürfen nichts von Wert anbieten, gewähren, versprechen oder annehmen, das als Gegenleistung für die Gewährung eines unzulässigen geschäftlichen Vorteils aufgefasst werden könnten. Vertriebspartner dürfen Regierungsbeauftragten oder Amtsträgern in unserem Namen keine Zahlungen, Reisen, Bewirtungen oder Geschenke anbieten. Vertriebspartner müssen die Konvention gegen die Bestechung ausländischer Amtsträger im internationalen Geschäftsverkehr (OECD), den US-amerikanischen Foreign Corruption Practices Act (FCPA), den UK Bribery Act sowie die Anti-Bestechungs- und Anti-Korruptionsgesetze aller Länder einhalten, in denen sie geschäftlich tätig sind.

FAIRER WETTBEWERB

Vertriebspartner müssen alle geltenden Kartell- und Wettbewerbsgesetze einhalten und dürfen sich nicht an Aktivitäten beteiligen, die den Wettbewerb einschränken könnten, darunter Preisabsprachen, wettbewerbsbeschränkende Angebotsabsprachen, Marktaufteilung, illegale Monopole, Boykotte, der rechtswidrige Austausch sensibler Informationen mit Wettbewerbern oder andere unfaire Handelspraktiken. Vertriebspartner müssen vermeiden, auch nur den bloßen Anschein illegaler Praktiken zu erwecken.

HANDELS-COMPLIANCE

Vertriebspartner müssen alle anwendbaren Exportkontroll- und Wirtschaftssanktionsgesetze, einschließlich der USA und anderer Länder, einhalten, die die Einfuhr, die Ausfuhr, den Wiederverkauf und die Wiedereinfuhr der Produkte und Technologien von Lincoln Electric regeln. Vertriebspartner dürfen keine Produkte oder Technologien von Lincoln Electric an verbotene Endnutzer oder an Kunden verkaufen oder weitergeben, die Sanktionen der USA oder der EU oder des UN-Sicherheitsrats unterliegen, oder an juristische Personen in Ländern oder Regionen, die umfassenden Sanktionen unterliegen.

INTERESSENKONFLIKTE

Vertriebspartner müssen alle tatsächlichen oder potenziellen Interessenkonflikte offenlegen, auch wenn einer ihrer Mitarbeitenden eine Beziehung zu einem unserer Mitarbeitenden hat, der Entscheidungen treffen kann, die sich auf das Geschäft des Vertriebspartners auswirken, oder wenn einer unserer Mitarbeitenden ein finanzielles Interesse am Geschäft des Vertriebspartners hat.

GESCHENKE, REISEN UND BEWIRTUNG

Vertriebspartner dürfen nichts von Wert gewähren oder annehmen, um sich einen unzulässigen geschäftlichen Vorteil zu verschaffen oder die Fähigkeit einer Person zu beeinflussen, geschäftliche Entscheidungen fair und unparteiisch zu treffen. Vertriebspartner müssen sicherstellen, dass alle Geschenke, bezahlten Reisen und Bewirtungsangebote maßvoll und nur gelegentlich erfolgen, dem geschäftsüblichen Rahmen entsprechen und einem legitimen Zweck dienen. Vertriebspartner dürfen Regierungsbeauftragten oder Amtsträgern in unserem Namen keine Zahlungen, Reisen, Bewirtungen oder

Geschenke anbieten. Lincoln Electric untersagt alle Geschenke, Reisen und Bewirtungen, die rechtswidrig, extravagant oder häufig sind und den Anschein der Unzulässigkeit erwecken.

VERTRAULICHE INFORMATIONEN; GEISTIGES EIGENTUM

Vertriebspartner müssen beim Umgang mit vertraulichen Informationen wie geschützten Informationen und Geschäftsgeheimnissen verantwortungsvoll handeln. Vertriebspartner müssen die Vertraulichkeit unserer Geschäftsgeheimnisse und sonstigen geistigen Eigentums wahren und unsere Markennamen und Marken nur mit schriftlicher Erlaubnis nutzen.

GELDWÄSCHEBEKÄMPFUNG

Vertriebspartner müssen Geldwäsche verhindern und dürfen sie nicht unterstützen. Vertriebspartner müssen auf ungewöhnliche oder verdächtige Aktivitäten oder Transaktionen achten. Dazu gehören unter anderem versuchte Barzahlungen, Vereinbarungen, bei denen Gelder aus oder in Länder oder von oder an Parteien überwiesen werden sollen, die nicht mit der Transaktion in Verbindung stehen, ungewöhnlich komplexe Geschäfte, die eines faktischen Geschäftszwecks entbehren, sowie die versuchte Umgehung von Buchhaltungs- oder Meldepflichten.

ÜBERWACHUNG UND COMPLIANCE

Vertriebspartner müssen ein Managementsystem einsetzen, das die Einhaltung dieser Erwartungen gewährleistet. Wir können eine Bestätigung darüber verlangen, dass dieser Kodex eingehalten wird.

DISKRIMINIERUNG UND BELÄSTIGUNG

Vertriebspartner müssen ein Arbeitsumfeld bieten, das frei von allen Formen der Diskriminierung und Belästigung aufgrund von u. a. Ethnie, Hautfarbe, Geschlecht, Religion, Nationalität, Alter, Behinderung, Geschlechtsidentität und sexueller Orientierung ist.

MELDUNG VON MÖGLICHEN VERSTÖSSEN GEGEN DEN KODEX

Wenn Sie der Meinung sind oder den Verdacht haben, dass ein Mitarbeitender von Lincoln Electric oder ein Vertriebspartner gegen anwendbare Gesetze oder diesen Verhaltenskodex verstößt, sind Sie dafür verantwortlich, Ihre Bedenken über unsere Compliance-Hotline <https://lincolnelectric.ethicspoint.com> zu melden. Unsere Compliance-Hotline ermöglicht anonyme Meldungen, soweit nicht durch bestimmte Datenschutzgesetze in ausgewählten Ländern anders vorgeschrieben. Lincoln Electric gestattet keine Vergeltungsmaßnahmen gegen Mitarbeitende oder Vertriebspartner, die in Treu und Glauben tatsächliche oder mutmaßliche Verstöße melden.

Mai 2022